**동부대우전자 자기소개서**

직무 : 마케팅

**1.자신이 가진 열정을 발휘하여 성취감을 느꼈던 경험을 기술하십시오.(1,200Byte이내)**

다른 이에게 열정을 바치는 일

  저는 사람들 사이에서 즐거움을 찾는 외향적 성격으로 어떤 일에 주도적으로 나서기를 자청하는 편입니다. 학창 시절, 태안기름유출 사건 때 기말고사 준비를 뒤로하고 반 친구들을 설득해 만리포에 갔던 경험이 있습니다. 검은 기름으로 뒤덮인 바닷가에는 믿기 어려운 숫자의 사람들이 온몸으로 바다를 구하려 애쓰고 있었습니다. 저 역시 그 대열에 합류하여 힘을 보태기에 최선을 다했습니다. 다음날 저는 봉사의 방법을 바꾸어 마을을 찾아갔습니다. 오염된 바다로 나간 어른들은 돌아오지 않고 아이들은 저희끼리 빈 밥통을 만지작거리고 있었습니다. 저는 아이들을 씻기고 먹을 것을 챙기고 이야기를 나누며 마을을 돌았습니다. 저의 작은 노력으로 어두웠던 아이들의 표정이 밝아지는 것을 보고 굉장한 보람을 느꼈습니다. 이 일을 계기로 열정이란 자신을 위해 쓰이기보다는 남을 위해 쓰였을 때 더 큰 기쁨으로 돌아온다는 사실을 깨달았습니다. 누군가를 위해 열정을 바치는 일은 결국 자신에게 몇 배의 기쁨으로 돌아온다는 상식적인 말을 믿고 실천하는 인재로서 동부대우전자와 함께 성장, 발전해나가고 싶습니다.

**2.본인의 지원직무와 관련하여 자신의 강점/약점을 기술, 약점을 보완하기 위한 노력을 기술하십시오.(1,200Byte이내)**

장점과 약점의 경계에는 책임이 있다.

  저는 상대가 다가오기를 기다리지 않고 먼저 다가갑니다. 상대가 저에게 도움을 청해야 하는 상황이라면 자연스럽게 이야기를 시작할 수 있도록 살피고 이야기를 경청 합니다. 만약 제 힘으로 어려울 것 같은 이야기라도 안 된다고 말하지 않습니다. 시도하지도 않고 부정하는 것은 실패를 먼저 인정하는 비겁한 행동이기 때문입니다. 마케팅이라는 분야에서 만나는 고객은 대부분 감정이 격해 있을 것입니다. 저는 그런 고객을 설득하려 하기 전에 이해하기 위해 노력 할 것입니다. 따라서 고객의 입장을 이해하고 해결방법을 찾는 것이 회사 측의 올바른 자세라고 생각합니다.

  이런 저의 성격은 다소 무모하게 보일 수도 있거나 지나친 배려가 상대에게 부담이 될 수도 있다고 생각합니다. 장점이 단점으로 여겨질 수도 있다는 점을 생각하게 된 이후로 저는 한 번 행동하기 위해 열 번 생각하자는 자신과의 약속을 최선을 다해 지키고 있습니다. 모든 일에는 원칙과 기본이라는 우선순위가 있다는 것을 매 순간 다시 생각합니다. 제가 하는 일이 개인적인 일이 아니고 동부대우전자라는 기업의 입장을 대신한다는 점을 잊지 않고 신중하게 처신하도록 노력하겠습니다.

**3.우리 회사에 지원하게 된 동기는 무엇이며, 입사 후 어떻게 성장해 나갈 것인지 기술하십시오.(1,200Byte이내)**

미래는 무한하다

  창의와 열정으로 미래를 창조해가자는 동부대우전자의 인재상이 제 삶의 방향과 같았습니다. 외국 시장의 무한성을 겨냥하여 참신하고 획기적인 상품을 기획 생산하는 동부대우전자는 미래를 예측하고 준비하는 기업입니다. 벽걸이 세탁기와 근거리 통신 냉장고 등의 상품이 동부대우전자의 창의성을 보여줍니다. 또한 매출의 80%를 차지하는 세계시장 진출은 기업의 미래를 위한 발 빠른 노력과 대처의 결과라고 하겠습니다.

  말이란 사람의 생각을 전달하는 제 1의 수단입니다. 글로벌 시대의 사회인으로서 상대를 이해시킬 만큼의 스토리텔링 화법은 커다란 경쟁력입니다. 저는 마케팅 업무에 맞는 사회인이 되기 위하여 한국이미지컨설팅 협회에서 개설한 “성공을 부르는 스피치”와 ”현대인을 위한 이미지 메이킹“을 수강했습니다. 또한 방송인 표영효씨가 대표인 ‘리더들의 스피치’과정도 수료했습니다. 제가 가진 학문적 바탕의 스피치와 소통의 능력은 마케팅 업무에 최고의 인재가 되기 위한 철저한 준비의 결과로 나타날 것입니다. 그러나 저는 여기에 안주하지 않고 동부대우전자의 제품을 철저히 분석 정리하여 모든 제품의 기능과 장점을 파악하겠습니다. 고객의 어떤 질문에도 막히지 않고 대답 하는 동부인이 되겠습니다.

**4.자신의 직무 및 업무경력을 기술하십시오.(업체명/매출액/사원수/근무기간/회사/부서/직위/수행업무)(4,000Byte이내)**

달리는 자가 도착한다.

  저는 대학을 졸업하고 첫 직장으로 동부대우전자를 선택했습니다. 따라서 이 항목에 기술할 자료가 없습니다. 그러나 그 점을 결점으로 생각하지 않습니다. 타 업체에 근무경력이 없다는 것은 제가 진정한 동부대우전자의 인재로 커 나가는 데 아무런 걸림돌도 되지 않습니다. 더구나 마케팅이라는 업무 분야에서는 고객에 대한 선입견이 없는 저 같은 신입사원의 순수한 열정과 노력이 고객에게 진심으로 전해질 것입니다.

  입사 10년쯤 후에는 동종업계에서 누구나 탐내는 탁월한 마케팅 부분의 전문가가 되어 고객과 기업을 양 어깨에 짊어진 채 새로운 도전을 시도하고 있을 것입니다. 세상이 깜짝 놀랄 획기적인 신상품 개발의 아이디어 또한 고객과의 만남에서 탄생하는 것임으로 동부대우전자의 역사를 새로 쓸 제품 또한 회로설계 계의 한 직원에게서 탄생할 것입니다.

